

Eftertragtet træmand gemmer sig i Guldager

Kim Sørensens passion for træ fører ham rundt i Europa og Danmark for at lægge kvalitetsplankegulve og parketgulve.

Han vil fortsat være ene mand i eget firma trods årlig vækst – kun bistået af den 19-årige søn, som en dag skal hjem i firmaet.

Først tænker man: Hvor mon hovedindgangen er?

Når man prøver en beskeden dør ovre i hjørnet af de svenskrøde bygninger, må man sno sig forbi bjerge af træplanker.

En lokalradio slynger musik og speedsnak ud i det højloftede lokale, mens man leder efter et kontor, en reception eller måske en direktør.

Hov, derovre går en medarbejder med hørevern. Han strækker armen op til hilsen og sender et stort smil.

"Dav!", lyder det med et endnu større smil, og så begynder han at fortælle om træ og firma og familie, inden man når at stille et spørgsmål.

Jo, det er da manden selv. Kim Sørensen. Ejeren. Direktøren. For Dansk Plank – Jydsk Gulvdesign International.

Kim Sørensen har træ som sin passion – lige fra han kigger på træer i de sydtyske skove, til han spotter de rigtige kævler, udvælger de rette planker hjemme på værkstedet og drager land og rige og det meste af Europa rundt for at lægge planke- eller parketgulve i udsøgt kvalitet.

Fra Børsen til Topsøe

Gulvene – de fleste i eg – bliver for eksempel lagt i luksusvillaer ned til Geneve-søen, i store villaer i Spanien, i dyre lejligheder i København, på hoteller, i butikker og virksomheder. Det er ikke længe siden, at han skiftede det mere end 150 år gamle gulv af eukalyptustræ ud i Børsens store, smukke børsal med jatobatræ fra Sydamerika.

Kim Sørensen lægger også nye gulve i danske godser og mindes med et smil dengang, Haldor Topsøe kom og hyggesnakkede, mens Kim Sørensen lagde gulv på familien Topsøes gods i Nordsjælland.

Eller dengang han smed den daværende tøjmilliardær Klaus Helmersen ud af godset St. Frederikslund ved Slagelse. Jo, for han kom ind med sine store støvler på det gulv, som Kim Sørensen var ved at lægge, og han vidste da ikke, at det var Helmersen, og det havde da heller ikke gjort en forskel, for manden skulle da ikke trampe rundt på det fine gulv, som Kim Sørensen var ved at lægge.

Klaus Helmersen luskede ud, men kom dagen efter retur og sagde, at det sådan set var hans gods, men han kunne godt lide den holdning, som Kim Sørensen med sin faglighed havde lagt for dagen.

Det er ikke lige til at se på virksomheden på Guldagervej i Esbjerg-forstaden Guldager, at der ligger et gulvfirma, hvor gulvlæggeren er

på fornavn med store navne inden for dansk erhvervsliv.

Godt gemt i Guldager

Som vestjyde med opvækst i Esbjerg, hvor hans far var snedker, har Kim Sørensen heller ikke lyst til at prale, men omvendt vil han gerne fortælle om sit arbejde og sin passion.

– Vi bruger ikke store armbevægelser og ligger godt gemt her i Guldager. Mange ved slet ikke, hvad vi går og laver her, siger Kim Sørensen.

Når han siger "vi", mener han sig selv, konen Ulla, som passer regnskab og hjemmeside ud over sit job som sygeplejerske, og sønnen Peter på 19 år. Han har været med i firmaet lige siden, han var tre år og kunne slæbe rundt på en boremaskine.

I dag er sønnen i lære, men så snart han er færdig, skal han hjem i firmaet, og hans far glæder sig. Helt uden betænkeligheder, for sønnen lever og brænder også for arbejdet med træ.

– Det er en livsstil for mig. Det betyder ikke noget, om jeg skal arbejde to eller 14 timer om dagen, siger Kim Sørensen.

Ønske om stille vækst

Det er helt bevidst, at han holder lav profil med firmaet.

– Jeg er slet ikke interesseret i, at det skal gå sådan her, siger han og viser en underarm, der peger mod loftet.

– Vi skal bare vokse ved mund til mundmetoden. Det skal gå stille og roligt fremad.

– Og det gør det. Selv under krisen havde Dansk Plank stadig vækst, for som Kim Sørensen siger:

– Der var jo stadig nogen, der havde mange penge.

Han har også en fin økonomi. Han forven-

ter en omsætning på seks-syv millioner i år. Sidste år havde han et overskud på knap to millioner, og det bliver lidt mere i 2015.

Det skyldes blandt andet en ekstrem lav husleje og ingen gæld, for alt er betalt. Han købte grunden kontant, og han har egenkapital til at bygge den udvidelse, der ligger på tegnebrættet. Der skal bygges showroom og lejlighed til sønnen.

– Vi bruger de penge, vi tjener, til at investere i væksten. Det er en sund måde at vokse på i mine øjne.

– Og vi bruger kun banken, når vi skal sætte penge ind, siger Kim Sørensen og skynder sig at prøve at stoppe sig selv, for han glemmer næsten, at han er vestjyde.

Opgaver kommer gennem netværk

Han vil kun være sig selv – med bistand fra sønnen, som allerede har været med på mange opgaver, lige som Kim Sørensen far i en del år var med til at lægge gulve.

– Det er svært at finde folk med de rette kvalifikationer, som firmaet arbejder efter, men hvis den rette mand dukkede op, ville han da blive ansat, siger Kim Sørensen.

Han har prøvet at have en del ansatte. Han begyndte for sig selv i 1993 efter en del år i offshore-branchen. På et tidspunkt indledte han et samarbejde med Jels Savværk, nu Dinesen Gulve, og det gik stærkt med efterhånden ti ansatte.

Men de to firmaer stoppede samarbejdet, og Kim Sørensen fortsatte for sig selv i 2003.

Han vil kun være ene ansat i eget ApS-firma, der skal have det godt og kunne klare væksten. Han benytter sig af freelancere – små tømrere og snedkerfirmaer, når der er større opgaver.

Og jo flere opgaver, jo flere kontakter. Han får opgaverne gennem det netværk, der opstår. Arkitekter og kunder anbefaler ham til andre.

Han har travlt, og det er ikke mange dage siden, at en forretningsmand ringede fra en borerig i Afrika og spurgte, om Dansk Plank kunne lægge et gulv i en bolig i Københavnsområdet. Han er i øvrigt også begyndt at få mere og mere arbejde i Esbjerg.

Men de mange opkald stresser ikke Kim Sørensen i Guldager.

– Stress? Næh. Det kender jeg ikke. Så bruger jeg bare lidt flere timer.

Behøver vi at skrive, at han siger det med et smil?

Tekst: Anette Jorsal, tema@jv.dk
Foto: John Randeris, jor@jv.dk

Dansk Plank

■ Drives af Kim Sørensen, 55 år. Han begyndte som selvstændig i 1993. I 2003 etablerede han Dansk Plank.

■ Han får douglastræ fra skoven i Sydtykland og egetræ fra Polen og samarbejder med et fransk firma ved diverse specialopgaver, for eksempel en stor opgave på Børsen.

■ Lægger i 2015 mellem 2000 og 3000 kvadratmeter gulve i douglastræ, mens der lægges omkring 10.000 kvadratmeter egetræsgulve. Derudover kommer gulve i specialtræ som for eksempel jatobatrægulvet i Børsens store sal.

A man with glasses, wearing a purple jacket and grey overalls, is sitting on a small stool in a large warehouse. He is surrounded by tall stacks of light-colored wood planks, some of which have handwritten numbers on them. The warehouse floor is also covered with stacks of wood. The man is looking directly at the camera.

Kim Sørensen er en efterspurgt træmand, der gemmer sig i Guldager ved Esbjerg med 2,5 ton planker. Han driver virksomheden Dansk Plank, der laver luksusgulve, som han lægger i blandt andet luksuslejligheder, firmaer og kæmpevillaer i Danmark, Spanien, England og Schweiz. Dansk Plank er også ved at indlede et samarbejde med en dansker, der sælger danske kvalitetsmøbler i London. Kim Sørensen har udviklet et koncept med plankegulve i egetræ, som danskeren bag paeredansk.com skal sælge.